



AXIVAS



**MAKE YOUR DAY
A SALES DAY
JOIN THE TEAM**

SALES REPRESENTATIVE B2B (m/w) LEADGENERATION

DEIN AUFGABENBEREICH LEADGENERATION

- ▶ Durchführung der ersten Kontaktaufnahme mit potenziellen Geschäftskunden
- ▶ Ermittlung der Kundenbedarfe mittels Telefongespräche
- ▶ Erfassung aller relevanten Daten in unsere Datenbank
- ▶ Weiterleitung von erfassten Leads zur weiteren Betreuung durch das Sales Team
- ▶ Erhöhung des Marktanteils für unseren Kunden mit dem Ziel der Marktdurchdringung

DEINE QUALIFIKATIONEN

- ▶ Eine abgeschlossene Ausbildung, idealerweise im kaufmännischen Bereich / Tätigkeitsfeld
- ▶ Wünschenswert sind erste praktische Erfahrungen im Vertrieb und Interesse an der Telefonie
- ▶ Du zeichnest Dich durch Vertriebsaffinität aus
- ▶ Du hast Spaß am Kundenkontakt
- ▶ Zielorientiertes Denken und Handeln, Kundenorientierung und Organisationsfähigkeit zählen zu Deinen Stärken

UNSER ANGEBOT

Die Axivas Group ist ein international operierendes sowie stark wachsendes Unternehmen und steht für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Herausfordernde, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum und exzellenten Entwicklungsmöglichkeiten.

Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist, tollen Kollegen, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Nach der Einarbeitungsphase und kontinuierlichen Trainings erhältst Du die Möglichkeit, eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit zu übernehmen.

Bei Interesse sende uns bitte Deine Unterlagen an:

Axivas Deutschland GmbH | Shared Service Center | Carl-Benz-Str. 9-11, 68723 Schwetzingen
Phone +49 6202 927 2000 | mail bewerbung@axivas.com | www.axivas.com/karriere