

Make your day a sales day

Die Axivas Group ist ein international operierendes und stark wachsendes Unternehmen und steht national mit vier sowie international mit sechs Niederlassungen für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Neben attraktiven Arbeitsbedingungen und modernster Infrastruktur bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterentwicklung in einem dynamischen und innovativen Unternehmen.



Die Axivas beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und expandiert weiter. Für den Einsatz am Standort Schwetzingen (Rhein-Neckar-Kreis) suchen wir ab sofort mehrere

Sales Representative B2B (m/w)

Unser Angebot:

- ▶ Flexible Arbeitszeiten (Mo-Fr von 8:00 bis 18:00 Uhr) mit Gleitzeit
- ▶ Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist und flachen Hierarchien
- ▶ Weiterbildungen durch Produkt- und Fachschulungen
- ▶ Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- ▶ Karrierechancen in der Fach- und Führungslaufbahn
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- ▶ Firmenevents
- ▶ Vergünstigte Mitgliedschaft im Venice Beach und Pfitzenmeier
- ▶ Gute Verkehrsanbindung (PKW/ÖPNV) und Möglichkeit auf ein Jobticket

Ihre Aufgaben:

- ▶ Tätigkeit im Vertriebsinnendienst eines namhaften Softwareherstellers
- ▶ Bearbeitung von anspruchsvollen ausgelagerten Vertriebsprojekten
- ▶ Telefonische Betreuung von Neu- und Bestandskunden und Interessenten aus dem B2B-Markt
- ▶ Analyse von Cross-, Up-, Down-Selling Potentialen und Leadgenerierung
- ▶ Unterstützung des Vertriebes in wichtigen Projektphasen (PreSales, SalesSupport, AfterSales)
- ▶ Identifikation von Bedarfssituationen und Ableitung daraus entstehender konkreter Anforderungen
- ▶ Datenbankpflege simultan zur verkaufsorientierten Kommunikation
- ▶ Wahrnehmung von Kundenterminen, Briefings und Messeauftritten
- ▶ Abwechslungsreiche Projekte im Telemarketing mit digital/social Ansätzen

Ihre Qualifikationen:

- ▶ Abgeschlossene Berufsausbildung, wünschenswert aus dem IT- oder kaufmännischen Bereich
- ▶ Vertriebserfahrung in der Neukundengewinnung und dem Bestandskundenmanagement
- ▶ Spaß am täglichen telefonischen Kundenkontakt
- ▶ IT Verständnis im Software- und Cloud-Umfeld
- ▶ Du bist ein Teamplayer - lebst ein „Wir Gefühl“
- ▶ Du bringst Deine Ideen und Erfahrungen in unser Team
- ▶ Im Idealfall hast du bereits mit dem SAP CRM gearbeitet
- ▶ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ▶ Sprachkenntnisse in Deutsch auf muttersprachlichem Niveau

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an:
bewerbung@axivas.com

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!