



AXIVAS

MAKE YOUR DAY
A SALES DAY
JOIN THE TEAM

SALES REPRESENTATIVE (m/w) OUTBOUND B2C

DEIN AUFGABENBEREICH

- ▶ Führen von Verkaufsdialogen mit Privatkunden
- ▶ Akquise von Neukunden für einen renommierten Energieversorger
- ▶ Abschlussorientiertes Telefonieren und Erfüllung der Projektziele
- ▶ Identifizierung und Umsetzung von Cross-Selling Potentialen
- ▶ Erfassung projektrelevanter & kundenbezogener Daten
- ▶ Eigeninitiative in der Gesprächssteuerung

DEINE QUALIFIKATIONEN

- ▶ Wünschenswert sind erste Erfahrungen in der Telefonie, Vertriebsinnendienst oder Call Center
- ▶ Verkaufstarke Persönlichkeit und hohe Eigenmotivation
- ▶ Du hast Spaß am Kundenkontakt und Vertrieb
- ▶ Freude an der aktiven Outbound-Telefonie
- ▶ Zielorientiertes Denken und Handeln, Kundenorientierung und Organisationsfähigkeit zählen zu Deinen Stärken

UNSER ANGEBOT

Die Axivas Group ist ein international operierendes sowie stark wachsendes Unternehmen und steht für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Herausfordernde, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum und exzellenten Entwicklungsmöglichkeiten.

Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist, tollen Kollegen, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Nach der Einarbeitungsphase und kontinuierlichen Trainings erhältst Du die Möglichkeit, eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit zu übernehmen.

Bei Interesse sende uns bitte Deine Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Axivas Deutschland GmbH | Shared Service Center | Carl-Benz-Str. 9-11, 68723 Schwetzingen
Phone +49 6202 927 2000 | mail bewerbung@axivas.com | www.axivas.com/karriere