

Make your day a sales day

Die Axivas Group ist ein international operierendes und stark wachsendes Unternehmen und steht national mit vier sowie international mit sechs Niederlassungen für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Neben attraktiven Arbeitsbedingungen und modernster Infrastruktur bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterentwicklung in einem dynamischen und innovativen Unternehmen.



Die Axivas beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und expandiert weiter. Für den Einsatz am Standort Schwetzingen (in der Nähe von Mannheim) suchen wir ab sofort mehrere

Sales Professional B2B (m/w)

Unser Angebot:

- ▶ Flexible Arbeitszeiten (Mo-Fr von 8:00 bis 18:00 Uhr) mit Gleitzeit
- ▶ Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist und flachen Hierarchien
- ▶ Weiterbildungen durch Produkt- und Fachschulungen
- ▶ Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- ▶ Karrierechancen in der Fach- und Führungslaufbahn
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- ▶ Firmenevents
- ▶ Vergünstigte Mitgliedschaft im Venice Beach und Pfitzenmeier
- ▶ Gute Verkehrsanbindung (PKW/ÖPNV) und Möglichkeit auf ein Jobticket

Ihre Aufgaben:

- ▶ Tätigkeit im Vertriebsinnendienst eines namhaften IT Systemhauses auf dem internationalen Markt (u. a die 480 größten Unternehmen in Deutschland)
- ▶ Telefonische Vertriebsgespräche im B2B Umfeld
- ▶ Web Meetings mit potentiellen Entscheidern auf höchster Ebene
- ▶ Identifizierung von Projekten und Weiterverfolgung bis zum Abschluss
- ▶ Unterstützung des Außendienstes bei der Terminierung
- ▶ Mitgestaltung beim Auf- und Ausbau von Prozessen
- ▶ Erstellung von Kundenprofilen, Pflege der Kundendatenbank, Kontaktpflege zu Business Partnern
- ▶ Mitgestaltung und Entwicklung des Kundenprojektes
- ▶ Administrative Tätigkeiten im Kundenumfeld

Ihre Qualifikationen:

- ▶ Abgeschlossene Berufsausbildung, wünschenswert aus dem IT- oder kaufmännischen Bereich
- ▶ Vertriebserfahrung in der Neukundengewinnung und dem Bestandskundenmanagement
- ▶ Sie haben Spaß am täglichen telefonischen Kundenkontakt und haben ein gutes IT Verständnis im Software- und Cloud-Umfeld
- ▶ Als Teamplayer leben Sie das „Wir Gefühl“ und bringen Ideen sowie Erfahrungen in unser Team ein
- ▶ Im Idealfall verfügen Sie über gute Anwenderkenntnisse im CRM „Salesforce“

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an:

bewerbung@axivas.com

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!