

Make your day a sales day

Die Axivas Group ist ein international operierendes und stark wachsendes Unternehmen und steht national mit drei sowie international mit sechs Niederlassungen für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Neben attraktiven Arbeitsbedingungen und modernster Infrastruktur bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterentwicklung in einem dynamischen und innovativen Unternehmen.



Die Axivas beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und expandiert weiter. Für den Einsatz an unserem Standort in Schwetzingen (Rhein-Neckar-Kreis) suchen wir ab sofort mehrere

Sales Professional (m/w) - Neukundenakquise B2B

Unser Angebot:

- ▶ Flexible Arbeitszeiten (Mo-Fr von 8:00 bis 18:00 Uhr) mit Gleitzeit
- ▶ Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist und flachen Hierarchien
- ▶ Weiterbildungen durch Produkt- und Fachschulungen
- ▶ Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- ▶ Karrierechancen in der Fach- und Führungslaufbahn
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- ▶ Firmenevents
- ▶ Vergünstigte Mitgliedschaft im Venice Beach und Pfitzenmeier
- ▶ Gute Verkehrsanbindung (PKW/ÖPNV) und Möglichkeit auf ein Jobticket

Ihre Aufgaben:

- ▶ Telefonischer Vertrieb von erklärungsbedürftigen IT- und TK-Produkten an Geschäftskunden
- ▶ Neukundengewinnung und Kundenmanagement
- ▶ Identifizierung von Projekten und Weiterverfolgung bis zum Abschluss
- ▶ Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- ▶ Administrative Tätigkeiten und Datenbankpflege

Ihre Qualifikationen:

- ▶ Abgeschlossene Ausbildung, wünschenswert aus dem IT- und TK- oder kaufmännischen Bereich oder Absolvent/in der Wirtschaftswissenschaften oder eines vergleichbaren Studienfaches
- ▶ Interesse an IT- und TK-Produkten und Dienstleistungen sowie ein Verständnis von Vertriebsprozessen
- ▶ Idealerweise Praktische Erfahrungen im telefonischen Vertrieb und/oder Kenntnisse im IT- und TK-Bereich
- ▶ Kommunikationsstärke, Vertriebstalent sowie Freude am telefonischen Kundenkontakt
- ▶ Zielorientiertes, selbstständiges Denken und Handeln gepaart mit Abschlussstärke

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an:
bewerbung@axivas.com

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!