

Make your day a sales day

Die Axivas Group ist ein international operierendes und stark wachsendes Unternehmen und steht national mit vier sowie international mit sechs Niederlassungen für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Neben attraktiven Arbeitsbedingungen und modernster Infrastruktur bieten wir die Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterentwicklung in einem dynamischen und innovativen Unternehmen.



Die Axivas beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und expandiert weiter. Für den Einsatz am Standort Oberhausen suchen wir ab sofort einen

Sales Representative B2B (m/w)

Deine Aufgaben:

Bestandskundenmanagement

- ▶ Entwicklung Deiner Dir exklusiv zugeordneten Bestandskunden
- ▶ Beantwortung von kundenspezifischen Anfragen per Email und/oder Telefon
- ▶ Preise für Sendungen ermitteln (Email)
- ▶ Kalkulation, Versand und Nachfassen von Angeboten
- ▶ Outbound-Calls zur Bestandskundenpflege
- ▶ Zusammenarbeit mit dem Außendienst (Account Executive/AEs)
- ▶ Reklamationsbearbeitung

Identifizierung von potentiellen Neukunden

- ▶ Reaktivierung von ruhenden Bestandskunden
- ▶ Geschäftspotenzial im Verkaufsgebiet erfassen
- ▶ Telefonische und schriftliche Kontaktaufnahme zu potentiellen Neukunden aus Deinem Gebiet

Deine Qualifikationen:

- ▶ Du hast eine abgeschlossene Ausbildung, bringst wünschenswerterweise erste praktische Erfahrungen im Vertrieb mit und zeigst Interesse an der Transport & Logistik Branche.
- ▶ Du zeichnest Dich durch Vertriebsaffinität aus.
- ▶ Du hast Spaß am Kundenkontakt und Vertrieb.
- ▶ Zielorientiertes Denken und Handeln, Kundenorientierung und Organisationsfähigkeit zählen zu Deinen Stärken.
- ▶ Sehr gute Englischkenntnisse

Unser Angebot:

- ▶ Herausfordernde, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum und exzellenten Entwicklungsmöglichkeiten
- ▶ Ein dynamisches, internationales Unternehmen mit einem qualitativ hochwertigen Leistungsportfolio
- ▶ Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist, tollen Kollegen, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ▶ Nach der Einarbeitungsphase und kontinuierlichen Trainings erhältst Du die Möglichkeit, eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit zu übernehmen.

Bei Interesse sende uns bitte Deine aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an: bewerbung@axivas.com .

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!