

## Make your day a sales day

Die Axivas Group ist ein international operierendes und stark wachsendes Unternehmen und steht national mit vier sowie international mit sechs Niederlassungen für kompetente Geschäftskundenbetreuung im Vertrieb, Service und Support.

Es bedarf viel Fingerspitzengefühl und Erfahrung, um Geschäftskontakte herzustellen, wirkungsvolle Verkaufskonzepte zu entwickeln und Vertriebsstrategien zum Erfolg zu führen. Unternehmen wie SAP, IBM, Microsoft oder ABB vertrauen dabei auf die Axivas.

Neben attraktiven Arbeitsbedingungen und modernster Infrastruktur bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterentwicklung in einem dynamischen und innovativen Unternehmen.



Die Axivas beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und expandiert weiter. Für den Einsatz am Standort Schwetzingen (Rhein-Neckar-Kreis) suchen wir ab sofort mehrere

## Sales Professional B2B (m/w) – Inside Sales Management

### Unser Angebot:

- ▶ Flexible Arbeitszeiten (Mo-Fr von 8:00 bis 18:00 Uhr) mit Gleitzeit
- ▶ Ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist und flachen Hierarchien
- ▶ Weiterbildungen durch Produkt- und Fachschulungen
- ▶ Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- ▶ Karrierechancen in der Fach- und Führungslaufbahn
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- ▶ Firmenevents
- ▶ Vergünstigte Mitgliedschaft im Venice Beach und Pfitzenmeier
- ▶ Gute Verkehrsanbindung (PKW/ÖPNV) und Möglichkeit auf ein Jobticket

## Ihre Aufgaben:

- ▶ Leadgenerierung: Potentialermittlung, Profilierung, Opportunity-Identifizierung und Pipelineaufbau
- ▶ Vertrieb von hochwertigen Dienstleistungen, vom klassischen Projektgeschäft bis hin zu IT/TK-Outsourcing und Managed Services
- ▶ Sichere Führung des Kunden durch den Vertriebsprozess bis zum Abschluss
- ▶ Ermittlung und Wecken von zusätzlichem Kundenbedarf (Cross-/Upselling)

## Ihre Qualifikationen:

- ▶ Abgeschlossene Ausbildung, wünschenswert aus dem IT-, TK- oder kaufmännischen Bereich bzw. vergleichbarer Studiengang
- ▶ Vertriebserfahrung, idealerweise im IT/TK-Umfeld
- ▶ Sehr gutes Hintergrundwissen über den Einsatz von ITC in Unternehmen
- ▶ Vertriebs- und Abschlussstärke
- ▶ Sicherer Umgang mit MS-Office (Outlook, Word, Excel, Powerpoint) sowie mit elektronischen Medien (E-Mail, Telco, Web-Konferenz, etc.)
- ▶ Sicherheit in der Handhabung von CRM-Programmen
- ▶ Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und Spaß am Umgang mit Menschen, Vertriebstalent sowie Freude am telefonischen Kundenkontakt
- ▶ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an:  
[bewerbung@axivas.com](mailto:bewerbung@axivas.com)

**Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**